



営業部 主任

金元 良憲

Yoshinori Kanamoto

- 出身 / 大阪府泉南郡熊取町
- 趣味 / スポーツ観戦
映画鑑賞
だんじり祭り
- 血液型 / B型
- 好きな言葉 / 営業力は人間力
- 資格 / 宅地建物取引主任者

お客さまのお役に立ちたいと
思う気持ちは誰にも負けません！

泉州地域の不動産の購入、売却のことなら私にお任せ下さい！
お客様のご要望にお応えできるよう誠心誠意頑張ります！

担当から
一言

営業力は人間力という言葉が好きな理由は、営業として力をつけるのに大事な事は、テクニックや口がうまくなるなどではなく人としての人間力を鍛える事だと教わり考え方が変わったからです。仕事だけでなく私生活においても、魅力的な人になりお客様に信頼されご満足して頂けるような営業が出来るよう日々考えて仕事に取り組んでいます。

又、家を購入するという事は人生で一番大きな買い物だと思っております。そのような大事な買い物だからこそ、失敗のない安全な取引をするのはもちろん、この家を買って良かった金元が担当営業で良かったと安心して頂けるよう仕事ををさせて頂きます。

お客さまへの3つのお約束



1. 物件の良いところ、悪いところ等ありのままの事実をお伝えします。

◎ 物件に関して、知っている情報はすべてお伝えさせて頂きます。わからない点は、すぐに調べます。

2. お客様の利益を第一に考えて行動させて頂きます。

◎ お客様の希望を出来るかぎりかなえられるように考えて仕事をさせて頂きます。

3. 話をよく聞きご要望を詳しく理解出来るよう心がけます。

◎ お客様の立場になり同じ気持ちで購入、売却のお手伝いをさせて頂けたらと思います。

この会社の好きなところ



1. 売ればそれで終わりという事が無くアフターフォローをするところ。

◎ 購入後、不具合が出た時に出来る範囲の事をしてくれる等です。

2. 常にお客さま第一に考えるところ。

◎ 全てはお客様の為でなくてはならないという気持ちが好きです。

3. 仕事が楽しいと思える職場であり目標達成キャンペーンがあるところ。

◎ ノルマ等はありませんが、目標を決めて達成すれば旅行がある等、仕事に楽しみがあります。