

お客さまからの“声” 満足度調査アンケート



野呂 哲矢

この度は数多くある不動産会社より弊社をお選びいただき、ご成約
させていただきましたこと、社員一同心よりお礼申し上げます。

私どもの会社はまだ未熟で発展途上でございます。是非お客
さまの“お声”をお聞かせ下さい。お客さまの素直な“お声”が私たちの
何よりの力となり今後のサービス向上においても非常に参考になります。

お忙しい中大変恐縮ですが、どうぞよろしくお願い致します。

又、弊社においてお客さまの評価を営業社員の人事考課の査定基準にさせて頂いております。
場合によっては担当者の給与にもかかわります。

何卒お客さまの目で厳正なる評価の程をよろしくお願い致します。

最初に見^{物件を}に行きた時から、購入物件を決めるまで、4~5ヶ月おたと思
います。何度もお世話を申しましたが、おしつがまくたく、気に入る物件
が見つかるまで毎回丁寧に対応してくれました。また、老朽ながら
売却する物件の売却が~~まだ~~契約が完了して打付たが、
その事を配慮した契約にしてくれました。点数に關係なく
精進して下さい。100点を付けたのは本当に野呂君のためになりましたの
で、ちよと思ひます。

- ご住所
- お名前
- お電話番号
- 携帯番号

お客さまが担当者に
点数を付けるとしたら
100点満点中何点ですか?

100 点