

お客さまからの“声” 満足度調査アンケート



野呂 哲矢

この度は数多くある不動産会社より弊社をお選びいただき、ご成約
させていただきましたこと、社員一同心よりお礼申し上げます。

私どもの会社はまだ未熟で発展途上でございます。是非お客
さまの“お声”をお聞かせ下さい。お客さまの素直な“お声”が私たちの
何よりの力となり今後のサービス向上においても非常に参考になります。

お忙しい中大変恐縮ですが、どうぞよろしくお願い致します。

又、弊社においてお客さまの評価を営業社員の人事考課の査定基準にさせて頂いております。
場合によっては担当者の給与にもかかわります。

何卒お客さまの目で厳正なる評価の程をよろしくお願い致します。

初め知可山市の大手不動産で数年取引したがいインターネット状
でも知可山地区が多く貴社の深田地区が特長でネット内保
も多いためので野呂氏を担当として指名しました。ちなみ
連絡票もごまめに連絡して本当に貴社に依頼して
良かったと思っております。今回売却出来たことは非常に
うれしく思います。野呂氏初め野村氏社長と色々
お世話になりましたありがとうございました。

ではお返事になりますか？返送迄 以上

- ご住所
- お名前 津島正行 さま
- お電話番号
- 携帯番号

お客さまが担当者に
点数を付けるとしたら
100点満点中何点ですか？

98 点