

お客さまからの“声” 満足度調査アンケート



岩崎 運矢

この度は数多くある不動産会社より弊社をお選びいただき、ご成約させていただきましたこと、社員一同心よりお礼申し上げます。

私どもの会社はまだ未熟で発展途上でございます。是非お客さまの“お声”をお聞かせ下さい。お客様の素直な“お声”が私たちの何よりの力となり今後のサービス向上においても非常に参考になります。

お忙しい中大変恐縮ですが、どうぞよろしくお願い致します。

又、弊社においてお客さまの評価を営業社員の人事考課の査定基準にさせて頂いております。場合によっては担当者の給与にもかかわります。

何卒お客さまの目で厳正なる評価の程よろしくお願い致します。

地域の売物件事情に精通しておられたので、価格設定に
迷わずに済んだ。また売却までの流れについて教えてもらい
業者も紹介してもらえた。私道の地権者との交渉を引き
受けていただき、当分の負担が軽減された。

思いの他 早く売却でき、想定価格より高く売ることが
できました。お世話になり、ありがとうございました。

●ご住所

●お名前

さま

●お電話番号

●携帯番号

お客さまが担当者に
点数を付けたら
100点満点中何点ですか？

100 点