

お客さまからの“声” 満足度調査アンケート



野村 広司

この度は数多くある不動産会社より弊社をお選びいただき、ご成約
させていただきましたこと、社員一同心よりお礼申し上げます。

私どもの会社はまだ未熟で発展途上でございます。是非お客
さまの“お声”をお聞かせ下さい。お客さまの素直な“お声”が私たちの
何よりの力となり今後のサービス向上においても非常に参考になります。

お忙しい中大変恐縮ですが、どうぞよろしくお願い致します。

又、弊社においてお客さまの評価を営業社員の人事考課の査定基準にさせて頂いております。
場合によっては担当者の給与にもかかわります。

何卒お客さまの目で厳正なる評価の程をよろしくお願い致します。

売却時希望価格で活動してくれ随時折衝状況と
報告してくれました。案内時価格については直接交渉
できたのでもう少し詳しい連絡が欲しかった。
それを価格が決まってから買主さんより浄化槽の
修理の件で予想外の出費で困惑しました。
最初から設備確認を説明しておいて欲しい。
全体的にはインターネット広告業務報告など頑張って
もらって納得価格とはいかないにしても一応感謝の意は
野村さんの誠実さかもしられます

- ご住所
- お名前 さま
- お電話番号
- 携帯番号

お客さまが担当者に
点数を付けたら
100点満点中何点ですか?

点

