

お客さまからの“声” 満足度調査アンケート



鹿島 暖生

この度は数多くある不動産会社より弊社をお選びいただき、ご成約させていただきましたこと、社員一同心よりお礼申し上げます。

私どもの会社はまだまだ未熟で発展途上でございます。是非お客さまの“お声”をお聞かせ下さい。お客様の素直な“お声”が私たちの何よりの力となり今後のサービス向上においても非常に参考になります。

お忙しい中大変恐縮ですが、どうぞよろしくお願い致します。

又、弊社においてお客さまの評価を営業社員の人事考課の査定基準にさせて頂いております。場合によっては担当者の給与にもかかわります。

何卒お客さまの目で厳正なる評価の程よろしくお願い致します。

大変お世話になりました。無事売却でき御礼申し上げます。

小高い案件でしたが、親切に対応頂き有難うございました。

SMSでのやり取りが主でしたが、いつもレスポンス良くお返事頂きました。

平日勤務の方にとっては有難かったです。総じて満足致しております。鹿島様に担当頂けて良かったです。教えてあげると

すれば、買取りに変わる場合の金額感をお聞きた際、

過剰なことを、最後買い主の要望に合わせてお値引きを迫られたこと
について、ただ、可能性の低い物件だったと思っております。最後お
面談して頂き
有難うござ
います。

- ご住所
- お名前 さま
- お電話番号
- 携帯番号

お客さまが担当者に
点数を付けるとしたら
100点満点中何点ですか?

90点

■お名前

■お電話番号

お名前